

Rodrigo Alves Cordeiro

Brasileiro, solteiro, 43 anos

Rua Ministro Nelson Hungria N°300/1108

Boa Viagem, Recife-PE

Telefone: (81) 99893-4061 / E-mail: rodrigocordeiro1@hotmail.com

SÍNTESE DE QUALIFICAÇÕES

Carreira desenvolvida na área Comercial, com experiência na liderança de equipes, gestão de vendas, prospecção e fidelização de clientes, atuando em empresas de grande porte.

FORMAÇÃO

- Ciências Econômicas – UFRPE

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- **2021-2023 – Eurovia Renault**

Cargo: Consultor de vendas

Principais atividades: Atendimento a clientes, identificando suas necessidades e orientando com informações sobre os veículos. Fechamento e acompanhamento de vendas, bem como prospecção ativa e passiva.

- **2019-2021 – Netcar Multimarcas (CWK Garden Mall)**

Cargo: Gestor.

Principais atividades: Elaboração e cumprimento do planejamento, gestão de pessoas, acompanhamento e atingimento das metas estabelecidas em orçamento, precificação dos veículos avaliados, análise e aprovação dos custos de preparação dos veículos, análise do estoque, compra de veículos.

- **2016-2019 – Pigalle Veículos**

Cargo: Gerente Geral de Seminovos.

Principais atividades: Elaboração e cumprimento dos orçamentos semestrais, gestão de pessoas, acompanhamento e atingimento das metas estabelecidas em orçamento, RVD, precificação dos veículos avaliados, planilha de avaliação, análise e aprovação dos custos de preparação dos veículos, análise do estoque, acompanhamento dos processos de compra de veículos usados, bem como toda parte administrativa que envolva carros usados.

- **2015-2016 – Movida Seminovos**

Cargo: Gerente de Seminovos.

Principais atividades: Planejamento, acompanhamento e atingimento das metas, gestão de pessoas, precificação dos veículos avaliados, análise e aprovação dos custos de preparação dos veículos, análise do estoque.

- **2009-2015 – Eurovia Nissan**

Cargo: Gerente de Novos.

Principais atividades: Planejamento, acompanhamento e atingimento das metas, gestão de pessoas, liderar e acompanhar as equipes de venda.

- **2000-2009 – Pedragon Autos**

Cargo: Gerente de Seminovos.

Principais atividades: Planejamento , acompanhamento e atingimento das metas , gestão de pessoas , precificação dos veículos avaliados , análise e aprovação dos custos de preparação dos veículos , análise do estoque .

QUALIFICAÇÕES E ATIVIDADES COMPLEMENTARES

- Comunicação e Oratória (SEBRAE).
- Etiqueta Empresarial (FIEPE).
- Desenvolvimento Gerencial – Jairo Martiniano.
- Gestão de Pessoas DHO - Grupo Viasul.
- Correspondente Bancário – FEBRABAN.

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

- Disponibilidade para mudança de cidade ou estado.