

joelma barbosa da silva

E-mail: joelma0204@hotmail.com
Data de nascimento: 02/04/1987
Endereço: Rua Argemiro Galvão , 110, casa
Bairro: areias
Cidade: Recife - PE
CEP: 50780-270
Telefone Celular: (81) 99753-8622

Pretensão Salarial

A partir de R\$ 1.000,00

Resumo do currículo

Olá, tudo bem ? Te contar um pouco do meu trabalho e da minha experiência. Estou no mercado de vendas automotiva e de motocicletas a mais de 10 anos. Atualmente atuo na área como Closer Digital, e sou especialista em fechamento de vendas um Sales close. Com a ajuda das plataformas digitais, Olx, Webmotors, Instagram, Facebook recebo leads e tenho como principal objetivo o fechamento da venda, através de um inside Sales me conecto com o cliente por e-mail, WhatsApp, telefone ativo afim de fazer o fechamento imediato. Sou uma profissional focada em resultados com um grande senso de urgência, motivação, objetividade e capacidade de decisão. Minha rotina se baseia em : Follow-up acompanhamento, prospecção, gerenciar meus processos, conectasse a leads via telefone ou plataformas digitais , convertendo sem negócios em vendas, tendo como princípios um atendimento de alto nível para solucionar as dúvidas dos clientes. Produção e edição de vídeos para uma apresentação do produto mais dinâmica e convidativa. Stories diários mostrando nossas taxas especiais e todos os produtos oferecidos. Objetivo principal aumentar o faturamento dar resultado imediato.

Cargo de interesse

Supervisor Comercial

Informações adicionais

Facilidade de comunicação, atendimento personalizado, alto índice de fechamento nas negociações. Disciplinada, comunicativa, pro ativa, desenrolada.

Idiomas

Português: Avançado

Experiência profissional

Tração motos yamaha

Consultor de Vendas Internas

Dez. 2019 - Jul. 2021 (1 ano e 7 meses)

Supervisionar a equipe comercial e seus atendimentos tendo como missão diminuir a perda de negócios e viabilizando as vendas. Atendimento ao cliente Apresentação do produto Test drive Negociação e fechamento na venda de veículos novos. captação por mídias digitais crm venda de seguros digitação de proposta para os bancos análise de documentos

Pernambuco Motos Ltda

Vendedora interno

Out. 2015 - Nov. 2019 (4 anos e 1 mês)

Atendimento ao cliente no show room Atendimento pelo crm Venda de motocicletas por financiamento bancario. Negociação Demonstração do produto Atendimento por redes sociais e olx. Prospecção de clientes pelos canais digitais. Fidelização e indicação junto aos clientes.

Pedragon Autos Ltda.

vendedora interno

Ago. 2016 - Jan. 2018 (1 ano e 5 meses)

Atender clientes de pequeno e grande varejo, positivando e comercializando produtos da minha pasta. abertura de novos clientes atingimento de metas e desafios. fidelização de clientes através do atendimento personalizado. A mais desenrolada no mercado de vendas.

Formação

Graduação #1

Instituição: Estácio

Grau de Formação: Graduação

Nome do Curso: Marketing

Duração: De Fev 2020 até o momento

Cursos e especialização

Curso #1

Nome do Curso: Pacote office

Instituição: Microlins

Ano de Conclusão: 2016
