

## Resumo de qualificações

- ✔ Profissional com mais de dez anos na área comercial com forte vivência em atendimento ao cliente e alta taxa de conversão para resultados.
- ✔ Atuação em múltiplas plataformas de prospecção de clientes no marketing digital, CRM, visitas e eventos.
- ✔ Especialista em negociações personalizadas observando o nicho do cliente e segmento de produto.
- ✔ Ampla experiência em rotinas administrativas relacionadas a vendas.

### CONTATO

- ☎ 81- 99952-2612
- ✉ valtersoncruz@gmail.com
- 🌐 [www.linkedin.com/in/valterson-cruz-6aa402210](http://www.linkedin.com/in/valterson-cruz-6aa402210)

### ACADÊMICO

#### Ensino superior completo

Graduação em Administração  
Instituição: UniFG

### CURSOS

#### Informática

Pacote Office  
Instituição: Microlins

#### Vendas e atendimento

Instituição: CEDEPE

#### Marketing digital

Instituição: Google Academy

#### Técnico em transações imobiliárias

Instituição: Interface

### IDIOMAS

Inglês: Básico  
Espanhol: Básico

# Valterson Cruz

Gerente de Negócios



## INFORMAÇÕES PESSOAIS E COMPLEMENTARES

**Idade:** 37 anos  
**Estado civil:** Casado  
**Carteira de habilitação:** AB  
**Disponibilidade de horário:** Total  
**Endereço:** Pernambuco - Recife

## OBJETIVO

Estou em busca de novos desafios na área comercial e acredito que sua empresa possa ter interesse por minhas habilidades.

## EXPERIÊNCIAS

### Profissional Liberal - Corretor de Imóveis - Autônomo

#### Entrada: 04/2020 - Atual

Atribuições do cargo: Atendimento pessoal, telefônico e digital aos clientes, prospecção de clientes, montagem de fluxo, vendas e alugueis, processo de compra de imóveis, administração de carteira, negociações personalizadas, elaboração de contratos, CRM, funil de vendas, visitas aos clientes e apresentação de produtos.

### Toyolex Veículos - Gerente de negócios - CLT

#### Entrada: 06/2016 até 03/2020

Atribuições do cargo: Atendimento pessoal, telefônico e digital aos clientes, montagem de fluxo de pagamento, vendas de veículos, processo de compra de veículo, administração de carteira junto a fábrica Toyota, negociações personalizadas, rotinas de processos, CRM, funil de vendas e apresentação de produtos.

### Jairo Rocha Imobiliária - Corretor de imóveis - Autônomo

#### Entrada: 04/2009 até 05/2016

Atribuições do cargo: Intermediação na compra, venda, permuta e locação de imóveis, podendo ainda opinar quanto à comercialização imobiliária, CRM, funil de vendas, atendimento pessoal, digital e telefônico como também visitas externas.

### Via Sul Veículos - Assistente de vendas - Estágio

#### Entrada: 11/2005 Até 11/2007

Atribuições do cargo: Atuar com vendas de veículos novos, elaborar propostas comerciais, demonstração de produtos, oferta de novos produtos, entrega técnica e prospecção de novos clientes.