

## **ANA PAULA SILVA DE OLIVEIRA**

Brasileira, 36 anos (19/10/86), solteira, 2 filhos  
Rua Palmares, 320, bloco H, apt 204,  
Janga, Paulista, Pernambuco- Brasil  
(81)98626-7181  
(81)98197-6007  
[aluapanaoliveira@outlook.com.br](mailto:aluapanaoliveira@outlook.com.br)



### **Objetivo**

Área comercial.

### **Formação/ Graduação**

Escolaridade Formação superior.  
BACHAREL EM ADMINISTRAÇÃO, JOAQUIM NABUCO (junho/2017)

### Histórico profissional

- **PAR corretora** - de julho/2014 a julho/2016

(Empresa de grande porte no segmento seguradoras e previdência privada)

#### Assistente de Vendas

Atuação em agência bancária da Caixa Econômica Federal, atendimento direto aos clientes da carteira de seguros, consórcio e previdência. Responsável pelas vendas, pós vendas e manutenção da carteira. Responsável também pela interação dos demais funcionários, motivá-los a vender, organizar campanhas e auxiliar nas transações da carteira. Acompanhamentos através de relatórios apresentados em reunião gerencial toda semana ou quando necessário.

- **George Seguros** - de janeiro/2018 a Fevereiro/2019

(Empresa de médio porte no segmento seguradoras)

#### Executiva de Seguros

Atuei como ferista, desta forma passei por diversas funções e concessionárias, trabalhando na área comercial sendo responsável pela carteira de seguros automotivos, novos e renovações, tendo como principal atribuição captar seguros novos junto aos vendedores das concessionárias para aumentar a receita da corretora, assim como na retaguarda em acompanhamentos de boletos, parcelas em atraso e sinistros.

- **Lazam MDS** - de Março/2019 a Novembro/2019

(Empresa de médio porte no segmento seguradoras)

#### Consultora de Seguros

Atuar em concessionária onde a principal atividade tinha como objetivo manter bom relacionamento com os vendedores da loja afim de captar clientes para o fechamento de seguro novo, fazendo com que a corretora obtivesse 70% de aproveitamento nas vendas.

- **Pernambuco Motos (Honda)** – de Fevereiro/2022 a Julho/2022

(Empresa de grande porte no segmento de vendas automotivas duas rodas)

#### Vendedora de Seguros WEB

Principal atribuição da função é captação/prospecção de clientes através de leads, entender o perfil, fazer as cotações e o fechamento da venda de seguro, realizar follow-up para não haver declínio. Tem-se como objetivo/meta o alcance de 30% em cima das motos vendidas nas lojas a mim encarregadas. Responsável por 11 lojas.

### **Último salário e benefícios**

**Pretensão salarial:** Faixa de R\$ 2500 á 3500,00.

Região de trabalho

Aceita considerar propostas de outras regiões. Aceita viajar pela empresa.