



Caio Bione

Brasileiro, 21 anos

Boa Viagem, Recife - PE

Celular: (81) 9 9823-1301

E-mail: caioBione.adm@outlook.com

[linkedin.com/in/caioBione](https://www.linkedin.com/in/caioBione)

Sobre mim

Sou graduando em Administração com ênfase na área de Vendas e sou apaixonado por carros. Busco uma oportunidade como Auxiliar de Vendas na concessionária. Possuo um histórico bem-sucedido na identificação das necessidades dos clientes, oferecendo soluções eficientes e concluindo vendas de forma eficaz. Sou uma pessoa determinada e estou sempre em busca de aprimorar minhas habilidades e competências no ambiente de trabalho.

Experiência Profissional

Assistente Administrativo de Vendas, Central das Fardas (Jan 2022 - o momento)

- Auxílio no processo de vendas, incluindo emissão de pedidos, preparação de documentos e acompanhamento de entregas.
- Atendimento aos clientes, fornecendo informações sobre produtos, preços e prazos de entrega.
- Manutenção de registros atualizados de vendas, pedidos e dados do cliente no sistema.

Estagiário, Urbano Vitalino Advogados. (Jun 2021 - Dez 2021)

- Realização de cálculos financeiros e judiciais.
- Criação de prazos e tarefas na plataforma da empresa.
- Utilização de sistemas de informação.

Consultor Comercial, Integrar Consultoria Jr. (Mar 2020 - Dez 2020)

- Vendas por telefone.
- Captação de Leads.
- Participação em reuniões de negociação.
- Execução de projetos de consultoria.
- Elaboração de orçamentos.

Formação Acadêmica

Graduação em Administração

Universidade Federal Rural de Pernambuco
(2020 - Atualmente) - 7º Período (Noturno)

Cursos Complementares

FUNDAÇÃO BRADESCO:

- Análise de Balanços | 2022
- Microsoft Excel Avançado | 2021
- Contabilidade Empresarial | 2021
- Calculadora Financeira HP12C | 2020

FUNDAÇÃO GETÚLIO VARGAS:

- Gestão de Vendas | 2020
- Negociação | 2020

Habilidades

- Conhecimento em peças de veículos.
- Excelentes habilidades de comunicação verbal e escrita.
- Organização e gerenciamento de tempo para lidar com múltiplas tarefas e prioridades.
- Capacidade de construir relacionamentos de confiança com os clientes.