

# BARBARA GLAUCY



## CONTATO E LOCALIZAÇÃO

Brasileira. Solteira. 32 anos. Recife – PE.

81 98607-7409 / bahbauer@gmail.com

## PERFIL E OBJETIVO

FIELMENTE comprometida com a excelência, ética e disciplina no trabalho. Líder, proativa, cooperativa, comunicativa, versátil, dinâmica, resolutiva.

OBJETIVA atuar como Gerente, Supervisor, Sub Gerente, Vendedor Responsável, Assistente administrativo – ou correlatos - e, dessa forma, contribuir com o crescimento da organização.

## FORMAÇÃO ACADÊMICA

- Formação em Gestão Comercial - UNIFG (2023).
- Formação em Engenharia Ambiental – UNINASSAU (2017);
- Técnico em Administração – CODAI (2010);
- Ensino Médio – Colégio Anglo Líder (2008).

## QUALIFICAÇÕES

- Informática completo | 2007;
- Atendimento ao cliente | Senac (2015);
- Técnicas de Vendas | Senac (2016);
- Como Ser um Bom Vendedor | Senac (2017);
- Mídias Sociais Nova Plataforma de Sucesso | Cursos ON (2019);
- Como Vender Mais em Mídias Sociais | Fundação Bradesco (2019);
- Curso de Matemática Financeira | Fundação Bradesco e CPA AGORA (2020);
- Fundos de Investimentos | CPA AGORA (2020);
- Indícios de Lavagem de Dinheiro | CPA AGORA (2020);
- Social Styles – Perfil de Comportamento de Clientes | CPA AGORA (2020);
- Marketing Pessoal | CPA AGORA (2020);
- Como Vender Mais e Influenciar Seus Clientes | CPA AGORA (2020);
- CPA 10 - Andamento | CPA AGORA (2020);
- Curso Completo em Power BI (2022);

## EXPERIÊNCIAS

### ITALIANA AUTOMOVEIS DO RECIFE | 2020 – 2021.

Cargo: **Vendedora interna**

**Atividades:** Captar o cliente, apresentar a empresa e o consórcio, negociar, finalizar venda e acompanhar o cliente até o recebimento do bem.

### EMBRACON CONSÓRCIO | 2020 – 2020.

Cargo: **Vendedora externa**

**Atividades:** Captar o cliente, apresentar a empresa e o consórcio, negociar, finalizar venda e acompanhar o cliente até recebimento do bem; Trabalhando com Imóveis, automóveis, motocicletas e serviços.

### SENNAUTOS VEÍCULOS | 2019 – 2020.

Cargo: Vendedora de seminovos

**Atividades:** Apresentação dos veículos seminovos e suas peculiaridades, negociação de parcelas e condição de entrada, passagem das propostas no sistemas dos bancos, entrega do veículo e avaliação do carro de entrada.

### DISNOVE YAMAHA | 2014 – 2015.

Cargo: **Vendedora Showroom.**

**Atividades:** Vender motos, apresentação de veículos, passagem de propostas nos sistemas de bancos, análise de seminovos para troca ou entrada. Responsável por publicações em redes sociais.

### PERNAMBUCO MOTOS | 2013 – 2014.

Cargo: **Vendedora Web.**

**Atividades:** Vender motos usando telefone, e-mail, páginas de vendas de veículos. Responsável por publicações em redes sociais.

## REFERÊNCIAS

- Paulo Sales, Supervisor da Cyclone (021) 98814-3571.