



MARCELO ARAUJO

SEMPRE EM BUSCA DE MELHORES RESULTADOS

CHIEF EXECUTIVE OFFICER

20 anos de experiência no mercado de Vitaminas e Suplementos.

Conseguir mais de 5 milhões de dólares em vendas nos últimos 6 anos.

Criei 4 marcas próprias de suplementos nos Estados Unidos.

É um dos mais importantes e-commerces do nicho para o Brasil.

Sólida experiência em atendimento ao cliente, marketing e vendas.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

CEO & President America Vitaminas LTDA

April 2004 - June 2013

Functions:

Divulgar, promover a empresa, seus produtos e serviços.

Manter a visão e desenvolver uma estratégia de negócios. criar e implementar a visão e a missão da empresa e da organização.

Definição de objetivos estratégicos comerciais.

CEO & President Big Suplementos Corporation

January 2013 - April 2016

Functions:

Marketing, logística, negociação com fornecedores.

Desenvolvimento de conteúdo do site, tomada de decisões de alto nível sobre política e estratégia Coordenar todas as atividades, incluindo tecnológicas, financeiras e organizacionais.


CEO & President Global Supps LLC


January 2016 - April 2020

Functions:

Desenvolvimento de novos produtos, marketing online, estratégia de logística, busca de novos fornecedores, criação de novas marcas condenando conteúdo online, negociação de preços e acordos. Manter a visão e desenvolver uma estratégia de negócios.

CONTATO

 +55 (81) 99237-6191

 amv8016@gmail.com

 Recife, Brazil

COMPETÊNCIA

- Trabalho Em Equipe
- Mkt de Conteúdo
- Analista de Vendas
- Expert em Vitaminas
- Marketing
- E-Commerce
- Atendimento cliente
- SEO Otimização
- Gerenciamento

INDIOMAS

- Portuguese
- English - intermediário

EDUCATION

Escola Mater Christ - 1995 - 1997

Conclusão do 1 Grau.

CERTIFICADOS

iEm 2011, concluiu o curso Macintosh Service na Ainterface São Paulo, curso para formação de técnicos de assistência técnica Apple.

MARCAS DESENVOLVIDAS

> VitaMolecular

Linha de vitaminas e suplementos com foco na melhoria da qualidade de vida, energia, imunidade e bem-estar. Saiba mais clicando na marca.

> Meladream

Marca Meladream® especializada em suplementos de melatonina. Desenvolvemos 4 variações de meladream 3mg, 5mg, 10mg, pastilha, goma.

> NutraSexy

Linha de suplementos especializada em saúde sexual masculina e feminina. Nutra Sexy tem reforços de testosterona, vasodilatadores e afrodisíaco natural.

> GhNutra

Através de GhNutra criamos suplementos OrniTropin à base de aminoácidos. Destinado a estimular uma maior liberação do hormônio do crescimento favorecendo um melhor desempenho nos treinos e qualidade de vida.

> Pycno®Derm

IEm parceria com Pycnogenol®, criamos Pycno®Derm, um creme antioxidante rejuvenescedor fácil ideal para combater rugas e marcas de expressão.

> **Capacidade Organizacional**

Total capacidade organizacional com foco no aumento da produtividade e desenvolvimento de um ambiente com maior fluidez e harmonia sempre visando o aumento da performance e atingir as metas estabelecidas.

> **Gerenciamento de arquivos**

Habilidade em digitalização, armazenagem e organização de arquivos para facilitar o dia a dia e aumentar o foco e redução de tempo do acesso a informação contribuindo para um melhor desempenho e produtividade.

> **Atendimento | Customer care**

Experiência em atendimento ao cliente com foco na satisfação e solução de problemas. Sempre visando a fidelidade e satisfação. Proporcionando uma experiência cordial, profissional, educada e humanizada.

> **Vendas e Pós Vendas**

Experiência em vendas e pós vendas sempre com foco na fidelização e no desenvolvimento de um relacionamento do cliente com a marca. Visando manter a satisfação e a recomendação.

> **Lealdade a empresa**

Lealdade e comprometimento com sua marca. Vestir a camisa e se dedicar ao projeto como parte de minha rotina e vida elevando a conexão com a empresa, não quero ser apenas um funcionário e sim um membro do seu time para fazer diferença e impactar nos resultados de sua marca e negócio..

> **Disponível a novos Desafios**

Total disponibilidade para aprender novas tarefas e ser apresentado a novas interfaces e sistema de gerenciamento de vendas e operacionais sempre me dedicando a extrair o maior potencial das ferramentas utilizadas pela empresa.